



# アグリビジネスセミナー ～流通から見たマーケティング～

## 対象者

農業者、農業法人、新規就農予定者（希望者）等

## 開催概要

開催日時：2018年12月13日（木）10:30～12:00

会場：静岡県庁別館2階 第三会議室

主催：静岡県信連、静岡県

※静岡県が実施しているマーケティング講座「アグリビジネス実践スクール」の特別講座として開催いたします。

※先着50名となります。応募者多数の場合は締切日前に申込みを終了する可能性がありますので、予めご承知おきください。

参加  
無料

## こんな悩みはありませんか

- ❗ 販路拡大したいけど、商品の効果的なPR方法が分からない。
- ❗ 販路拡大に向けて今実施している事が正しいのか確認したい。
- ❗ 他の農業者が実施している、消費者への情報発信力強化の取り組みを知りたい。
- ❗ マーケティングに興味はあるが、何をすればいいのか分からない。

## 講演内容

- 😊 当セミナーでは、全国の農家と手を組み、出荷できなくなった農産物（規格外品）を買い付け、独自の流通により首都圏で販売している経営者を講師として招き、自身の経営（特にマーケティング）についてご講演いただきます。

詳しくは、お近くのJA・静岡県信連までお問い合わせください。

## 《講師》

左今 克憲(さこん よしのり)  
株式会社アグリゲート 代表取締役CEO



1982年福岡県生まれ。

東京農工大農学部環境資源科卒業後、アグリベンチャーを起業するために必要な知識経験を積むため、総合人材サービスの株式会社インテリジェンスに入社。その後、2009年2月にアグリゲートを個人事業として創業し、2010年1月に株式会社化する。当初は農業生産法人の社長の付き人など業界慣行や業界動向などをキャッチアップし、2013年10月からアグリゲートの事業をスタートアップ型に変化させ、都市型八百屋「旬八青果店」の運営を開始。現在は、SPF (Specialty store retailer of private label food) というビジネスモデルでバリューチェーンの全てを内製化し、内製化する上で得たノウハウで業界のプレイヤーを高収益にするプラットフォームを提供している。

## 静岡県JAグループ「アグリビジネスセミナー」参加申込み

《申込先》

静岡県信連 農業部

FAX: 054-284-9696

Eメール: nogyo@skb.or.jp

申込締切: 平成30年11月30日(金)

法人名

役職

氏名

電話番号  
またはEメール

講師に聞いてみたい事項があればご記入ください

※法人の方は法人名・役職もご記入ください。

※ご出席の情報につきましては、JAと共有させていただく可能性がありますので、予めご承知おきください。