



静岡県JAグループ

アグリビジネスセミナー

参加
無料

■日程

2019年12月12日（木）
10：30～12：00

■会場

場所：静岡県庁 西館 第1会議室C
住所：静岡県静岡市葵区追手町9番6号

■テーマ

消費者ニーズを捉えた商品企画及びPR方法

■こんな悩みはありませんか

- ☹️ 販路拡大したいけど、商品の効果的なPR方法が分からない。
- ☹️ そもそも販路拡大の基礎的な考え方を知りたい。
- ☹️ マーケティングに興味はあるけど、まず何をすればいいのかわからない。

■セミナーのポイント

- 😊 当セミナーでは、従来の生産活動中心の農業経営から、消費者需要の多様化に対応した消費者が求める農産物づくりへ向け、「消費者から評価される秘訣・ニーズの読み方」「販売する上での農産物の魅せ方」について講演いただきます。

■ご注意ください

- 😊 先着50名となります。応募者多数の場合は、締め切り日前に申し込みを終了する可能性がありますので、予めご承知おきください。

対象者

県内農業者
県内農業法人他

詳しくは、お近くのJA・静岡県信連までお問い合わせください。

《講師》

阪下 利久(さかした りきゅう)
オイシックス・ラ・大地株式会社



《プロフィール》

1970年東京都生まれ。

1995年「らでいっしゅぼーや株式会社」入社。入社後、有機・環境保全型青果物の物流・仕入担当産地開発担当、マーケティング担当を歴任。

2008年同社を退社し、食品宅配大手のオイシックス株式会社に入社。

青果部門マネージャーを経て、2013年より現職(戦略調達セクションリーダー)。

20年来一貫して生産者消費者一体型の農産物流通及び環境保全型農業に取り組む。

《主な公職》

- ・土づくりマイスター
- ・JGAP指導員(技術委員)
- ・農林水産省委託プロ研究員(品質管理・中山間地活性化)
- ・スマート農業加速化実証検討委員

静岡県JAグループ「アグリビジネスセミナー」参加申込み

《申込先》

静岡県信連 農業部

FAX: 054-284-9696

Eメール: nogyo@skb.or.jp

申込締切: 令和元年11月29日(金)

法人名	役職	生産作物	氏名	電話番号 またはEメール

講師に聞いてみたい事項があればご記入ください

※法人の方は法人名・役職もご記入ください。

※ご出席の情報につきましては、JAと共有させていただく可能性がありますので、予めご承知おきください。